



GREIF-VELOX – MASCHINENBAU MADE IN GERMANY

Wir sind GREIF-VELOX und über 1.000 Jahre alt.

Wir sind ca. 150 Experten, die am Standort Lübeck innovative Maschinen für die Abfüllung und Absackung verschiedener Güter konzipieren und realisieren, die rund um die Uhr weltweit eingesetzt werden.

Wir setzen neue Maßstäbe und leben unsere Unternehmenswerte: Effizienz, Innovation und Zuverlässigkeit mit voller Leidenschaft.

Wir sind kein normaler Arbeitgeber.

Wir sind Kollegen, Visionäre, Teams, Partner, Lehrende und Lernende.

Wir lieben unsere Jobs und nach über 1.000 Jahren wissen wir, was einen guten Job wirklich ausmacht:

- Wenn Sie abends nach Hause kommen und glücklich sind, weil Sie etwas bewegt und geschaffen haben.
- Wenn Sie begeistert von Ihrer Arbeit erzählen, weil Sie sich hier verwirklichen und Ihre eigenen Kompetenzen und Ideen voll einsetzen können.
- Wenn Sie Montagmorgens mit einem Lächeln aufstehen, weil Sie von sympathischen Kollegen und spannenden Aufgaben erwartet werden.
- Wenn Sie entspannt nach vorn blicken in einem traditionsreichen Unternehmen, dass Sie innovativ mitentwickeln und damit die Zukunft einer ganzen Branche maßgeblich mitgestalten.
- Wenn Sie merken, dass Sie bei der Arbeit plötzlich von „Wir“ sprechen, weil Zusammenarbeit hier nicht nur effizient, sondern selbstverständlich ist.

Wir wissen:

Ein gutes Leben verlangt einen guten Job - starten Sie Ihre Karriere bei GREIF-VELOX als:



**RECRUITING &
HUMAN RESOURCES
MANAGEMENT**

Maren Hampel
☎ +49 (0) 451 5303 209
✉ karriere@greif-velox.com

GREIF-VELOX.COM

APPLICATION ENGINEER (M/W/D)

Ihr Herz schlägt für den innovative Technik und die Entwicklung effizienzoptimierter Anlagenkonzepte? Dann steigen Sie ein und nehmen Fahrt auf im technischen Vertrieb bei Greif-Velox.

SPRICHT SIE DAS AN?

- Durch Ihr Applikationsverständnis tragen Sie einen maßgeblichen Anteil an unserem Vertriebs Erfolg.
- Sie sind das Bindeglied zwischen unserem Vertriebsaußendienst und unseren Fachabteilungen (Konstruktion, Projektmanagement, Produktion und Service).
- Mit Ihren Anlagenkonzepte machen Sie den unterschied. Durch die Anwendung Ihres Wissens werden unsere Werte Effizienz, Innovation und Zuverlässigkeit Realität und Sie überzeugen Ihre Kunden in Greif-Velox zu vertrauen.
- Sie beraten unsere Kunden in allen technischen Fragen und finden gemeinsam im Team innovative Lösungen.
- Bei der Analyse von Kundenspezifikationen und Ausschreibungsunterlagen achten Sie auf alle relevanten Details und finden das perfekte Maß aus Standardkomponenten und Sonderkonstruktion.
- Sie bewerten neue Verkaufschancen und priorisieren diese vor dem Hintergrund Ihrer Erfolgswahrscheinlichkeit.
- Sie nutzen Ihre strukturierte Arbeits- und Denkweise um neue Strukturen und Vorlagen für unseren Vertriebsprozess zu schaffen.
- Sie unterstützen bei der Erstellung von Angeboten, erarbeiten Angebotskalkulationen und klären alle notwendigen Details mit den internen und externen Fachabteilungen.
- Sie begleiten Engineering Studien und Neuproduktentwicklungen mit Ihrem Wissen über unsere Kundenbedürfnisse und Anwendungen.
- Sie repräsentieren uns bei Messen und Ausstellungen.



SIND SIE DAS?

- Sie sind ein interessiert daran jeden Tag besser zu werden.
- FIRST TIME RIGHT ist Teil Ihrer DNA.
- Sie haben Freude daran, innovative Anlagenkonzepte zu entwickeln, zu durch Dringen und Kunden mit Ihrer Leidenschaft anzustecken.
- Bei Ihrer Arbeit legen Sie Wert aufs Detail und haben an sich selbst einen sehr hohen Qualitätsanspruch.
- Sie verfügen über ein Maschinenbau-, Verfahrenstechnik- oder Elektrotechnikstudium.
- Sie bringen Berufserfahrung im technischen Vertrieb und/ oder PM für Maschinen und Anlagen mit.
- Sie verfügen idealerweise über Kenntnisse im Bereich der Absackung, Abfüllung und Vakuumtechnik.
- Sie verbringen gerne Zeit mit unseren Kunden, in Videokonferenzen und vor Ort.
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes Applikations- und Kundenproblemverständnis.
- Sie sind ein kreativer Denker und denken stets in Lösungen.
- Sie bewältigen sicher komplexe Situationen.
- Sie sind eine verantwortungsbewusste Persönlichkeit.
- Sie verfügen über eine zuverlässige Arbeitsweise und liefern Ihre Ergebnisse aus eigenem Antrieb stets pünktlich.
- Sie sind konfliktfähig und scheuen den aktiven Austausch mit Kunden und Teammitgliedern nicht.
- Sie sind ein Teamplayer, kooperationsfreudig mit gewisser Durchsetzungsstärke.
- Sie gestalten Ihre Arbeitsabläufe strukturiert und reagieren flexibel auf neue Situationen.
- Neben einem fundierten Fachwissen verfügen Sie über ein sehr gutes kommerzielles Verständnis und haben Interesse an Angebotskalkulationen und kommerziellen Projektergebnissen.
- Sie bewegen sich sicher auf internationalem Paket und verfügen über verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.



DAS BIETEN WIR IHNEN:

- AG-Zuschuss zur Metallrente
- Flexible Arbeitszeiten
- Eine adäquate Gehaltszahlung
- Eine Geschäftsführung mit Vision und Vertrauen in ihre Mannschaft
- Ein Unternehmen auf Wachstumskurs, bereit für Ihre Fingerabdrücke
- Ein sehr erfolgreiches Drachenbootteam
- Eine sensationelle Kantine, die wir subventionieren
- Regelmäßige Mitarbeitererevents

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und stehen Ihnen natürlich bei Fragen jederzeit zur Verfügung. Schicken Sie uns bitte Ihr Anschreiben mit Lebenslauf, Zeugnissen und Gehaltsvorstellung an: karriere@greif-velox.com.

Ihre Maren Hampel
Human Resources Manager | call: +49 451 5303-209